MINISTERIO
DE TRABAJO
Y ASUNTOS SOCIALES

INSTITUTO NACIONAL
DE EMPLEO

PROGRAMA DE CURSO DE FORMACIÓN PROFESIONAL OCUPACIONAL

Gestor de Colocación

DATOS GENERALES DEL CURSO

1. **Familia Profesional:** SERVICIOS A LAS EMPRESAS

Área Profesional: CONSULTORÍA EMPRESARIAL

2. **Denominación del curso:** GESTOR DE COLOCACIÓN

3. **Código:** EMCE40

4. **Curso:** OCUPACIÓN

5. **Objetivo general:**

Gestionar la oferta y la demanda de empleo utilizando adecuadamente las técnicas, medios y soportes documentales autorizados, así como facilitar la información necesaria al cliente para su conocimiento del mercado laboral.

6. **Requisitos del profesorado:**

6.1. Nivel académico:

Titulación universitaria o capacitación profesional equivalente en la ocupación relacionada con el curso

6.2. Experiencia profesional:

Deberá tener tres años de experiencia en la profesión.

6.3. Nivel pedagógico:

Formación metodológica o experiencia docente.

7. **Requisitos de acceso del alumno:**

7.1. Nivel académico o de conocimientos generales:

- BUP, FP II en informática de gestión o equivalente.

7.2. Nivel profesional o técnico:

No se precisa experiencia profesional previa ni conocimientos técnicos específicos, aunque se valorará cualquier experiencia relacionada con alguno de los aspectos de la intermediación laboral.

7.3. Condiciones físicas:

Ninguna en especial, salvo aquellas que impidan el normal desarrollo de la profesión.

8. **Número de alumnos:**

15 alumnos.

9. **Relación secuencial de bloques de módulos formativos:**

- El mercado de trabajo: legislación, normativa laboral y tendencias.

- Comunicación y factor humano.
- Organización, explotación y tratamiento de la información.
- La demanda de empleo.
- La oferta de empleo.
- Gestión de la oferta / demanda de empleo.

10. Duración:

Prácticas.....	245
Conocimientos profesionales.....	225
Evaluaciones.....	30
 Total	 500 horas

11. Instalaciones:

11.1. Aula de clases teóricas:

- Superficie: el aula deberá tener un mínimo de 60 m² para grupos de 15 alumnos (4 m² por alumno).
- Mobiliario: El aula estará equipada con mobiliario docente para 15 plazas, además de los elementos auxiliares.

11.2. Instalaciones para prácticas:

- Superficie: para el desarrollo de las prácticas descritas se usará indistintamente el aula de clases teóricas.
- Iluminación: uniforme, de 250 a 300 lux aproximadamente.
- Condiciones ambientales: temperatura climatizada (20-22 °C).
- Ventilación: natural o controlada asegurando un mínimo de cuatro-seis renovaciones/hora.
- Mobiliario: muebles de oficina y material de ofimática.

11.3. Otras instalaciones:

- Un espacio mínimo de 50 m² para despachos de dirección, sala de profesores y actividades de coordinación.
- Una secretaría.
- Aseos y servicios higiénicosanitarios en número adecuado a la capacidad del centro.
- Los centros deberán reunir las condiciones higiénicas, acústicas de habitabilidad y de seguridad exigibles por la legislación vigente, y disponer de licencia municipal de apertura como centro de formación.

12. Equipo y material:

12.1. Equipo:

- Ocho ordenadores de 486 MHz, 8 Mb de RAM y 1 Gb de HD, monitor VGA color, teclado español, ratón compatible y disquetera de 3,5".
- Tres impresoras láser (o inyección de tinta) con resolución mínima de 300 x 300 dpi.
- Software de base para los ordenadores.
- Software de ofimática para diferentes sistemas operativos: procesador de textos, bases de datos y hoja de cálculo más usuales.
- Equipo audiovisual compuesto por un reproductor de vídeo doméstico con monitor, un proyector de diapositivas y un proyector de opacos y transparencias.

12.2. Herramientas y utillaje:

- Manuales de tablas para la codificación de la información en los protocolos.
- Manuales de los diferentes programas informáticos.
- Documentación relacionada con la intermediación laboral.
- Archivadores.

12.3. Material de consumo:

- Material de oficina.
- Protocolos autorizados de demanda de empleo.
- Protocolos autorizados de oferta de empleo.

12.4. Material didáctico:

A los alumnos se les proporcionará los medios didácticos y el material escolar, imprescindibles, para el desarrollo del curso.

12.5. Elementos de protección:

En el desarrollo de las prácticas se utilizarán los medios necesarios de seguridad e higiene en el trabajo y se observarán las normas legales al respecto.

13. Inclusión de nuevas tecnologías:

Las nuevas tecnologías deberán estar presentes en el desarrollo de los módulos; no obstante se incidirá especialmente en los temas:

- Tratamiento de la información mediante soportes telemáticos.
- Control y calidad de los servicios prestados.

DATOS ESPECÍFICOS DEL CURSO

14. Denominación del módulo:

EL MERCADO DE TRABAJO: LEGISLACIÓN, NORMATIVA LABORAL Y TENDENCIAS.

15. Objetivo del módulo:

Comprender la legislación que regula el mercado de trabajo, así como informaciones relacionadas para poder gestionar eficazmente la oferta y/o la demanda de empleo.

16. Duración del módulo:

75 horas.

17. Contenidos formativos del módulo:

A) Prácticas

- Argumentar legalmente diferentes situaciones del mundo laboral en relación a:
 - Marco de actuación de la agencia de colocación.
 - Modalidades contractuales.
 - Gestión de la demanda.
 - Gestión de la oferta.
 - Empresas de trabajo temporal.
- Recopilar, a partir de las diferentes fuentes documentales, la información necesaria para desarrollar los productos de salida:
 - Identificar el tipo de información:
 - Ámbito geográfico
 - Sector productivo
 - Información de gestión de empleo
 - Aspectos legales: contratación y marco general
 - Estructurar la información y presentar:
 - Dossier de datos para el informe de tendencias
 - Memoria de actividad para la agencia
 - Memoria de gestión para el INEM.

B) Contenidos teóricos

- Legislación:
 - Ámbito general:
 - La Organización Internacional de Trabajadores (OIT)
 - La Constitución
 - El Estatuto de los Trabajadores.
 - Ámbito específico:
 - Ley 51/1980, de 8 de octubre
 - Ley 14/1994, de 1 de junio
 - Real Decreto 735/1995, de 5 de mayo
 - Ley 5/1992, de 29 de octubre
 - Convenios sectoriales
 - Otras de rango menor
- El mercado de trabajo:

- Introducción.
- Características y variables intervinientes.
- Composición.
- La gestión de la oferta y la demanda.
- Tendencias.
- Modalidades contractuales.
- El estudio del mercado de trabajo:
 - Información de entrada:
 - Dependiente de la administración estatal, autonómica y local
 - Dependiente de organizaciones empresariales como patronales, gremios u otras asociaciones
 - Otras: sindicatos, publicaciones diversas.
 - Información de salida:
 - Dossier para el estudio de tendencias
 - Memoria de gestión para el INEM
 - Memoria de actividad de la agencia

C) Contenidos relacionados con la profesionalidad

- Saber desenvolverse para conseguir la información en las diferentes administraciones y entidades.
- Rigurosidad en el tratamiento de la información.
- Habilidad en el trato social.
- Organización de la información.

14. Denominación del módulo:

COMUNICACIÓN Y FACTOR HUMANO.

15. Objetivo del módulo:

Aplicar las técnicas de comunicación necesarias para contactar con los clientes y realizar negociaciones de carácter comercial, así como para asegurar la calidad de los servicios prestados.

16. Duración del módulo:

30 horas.

17. Contenidos formativos del módulo:

A) Prácticas

- Caracterizar los factores que inciden en la comunicación interpersonal:
 - Identificar y caracterizar los diferentes elementos que intervienen en la comunicación.
 - Distinguir los diferentes estilos de comunicación.
 - Diferenciar las diferentes formas de comunicación.
 - Identificar los factores que constituyen barreras en la comunicación.
- Transmitir información utilizando la palabra como instrumento de comunicación:
 - Mantener un diálogo desarrollando las cualidades del estilo oral.
 - Exponer argumentaciones aplicando las técnicas recogidas en los propósitos comunicativos.
 - Identificar y caracterizar los niveles de escucha y los obstáculos de la audición activa.
 - Mantener un diálogo utilizando las actitudes necesarias para su correcto desarrollo.
- Transmitir información mediante la utilización de técnicas de comunicación no verbales:
 - Identificar y caracterizar los diferentes canales comunicativos no verbales.
 - Transmitir información mediante el uso del lenguaje no verbal.
- Identificar y caracterizar las diferentes técnicas de acogida al cliente:
 - Diferenciar el trato del cliente habitual del trato del cliente *difícil+.
 - Relacionar y explicar las diferentes modalidades de prestación del servicio.
 - Describir las técnicas de actuación adecuadas ante situaciones de tensión.
 - Realizar diferentes tipos de preguntas identificando el objetivo de las mismas.
- Determinar los factores relevantes y las estrategias en el servicio y atención al cliente:
 - Identificar las necesidades del cliente.
 - Identificar y valorar los factores que inciden en la toma de decisiones.
- Evaluar la calidad del servicio suministrado:
 - Caracterizar los elementos que definen la calidad del servicio.
 - Aplicar técnicas de valoración de la calidad en la prestación de un servicio.

B) Contenidos teóricos

- La comunicación interpersonal:
 - Elementos que intervienen en la comunicación: el emisor, el receptor, el mensaje.
 - Estilos de comunicación: pasivo, agresivo, asertivo.
 - Tipos de comunicación: verbal y no verbal.
 - Las barreras de la comunicación.
- La palabra como instrumento de comunicación:
 - Cualidades del estilo oral: claridad, concisión, coherencia, sencillez y naturalidad.

- Propósitos comunicativos: concreción de la idea, adecuación del tono, usar la palabra exacta.
- La escucha: los niveles de escucha, obstáculos de la audición activa.
- El diálogo: actitudes necesarias para el diálogo.
- La comunicación no verbal:
 - Canales comunicativos: auditivo, visual, táctil y olfativo.
 - El lenguaje de la comunicación no verbal: gestos, ojos, posturas, tacto y distancia.
 - El lenguaje de realce: movimientos de énfasis y aclaración.
- La acogida al cliente:
 - La acogida y la espera: trato al cliente habitual y trato al cliente *difícil+.
 - Prestación del servicio: centrar, asesorar, hacer o pedir.
 - Situaciones de tensión: quejas y objeciones.
 - La técnica de hacer preguntas: tipos de preguntas.
- El servicio y la atención al cliente: factores relevantes y estrategias:
 - La identificación en las necesidades del cliente.
 - La fijación de prioridades en el servicio y atención al cliente.
 - Factores que inciden en la toma de decisiones: el entorno, la actividad y la situación competitiva.
- La calidad del servicio:
 - Dimensión de la calidad del servicio.
 - Técnicas de medición de la calidad.

C) Contenidos relacionados con la profesionalidad

- Fluidez verbal.
- Expresión escrita correcta.
- Habilidad en las relaciones sociales.
- Facilidad en la conducción de diálogos.
- Habilidad en el cambio de registro lingüístico.
- Expresividad en la oratoria.

14. Denominación del módulo:

ORGANIZACIÓN, EXPLOTACIÓN Y TRATAMIENTO DE LA INFORMACIÓN.

15. Objetivo del módulo:

Organizar, explotar y tratar información cuantitativa y cualitativa mediante la utilización de técnicas manuales e informáticas.

16. Duración del módulo:

120 horas.

17. Contenidos formativos del módulo:

A) Prácticas

- Identificar y caracterizar las principales fuentes de documentación:
 - Describir los diferentes tipos de fuentes de información existentes.
 - Identificar los criterios de acceso a las principales fuentes documentales.
 - Interpretar el contenido de la información contenida en las fuentes.
- Relacionar y caracterizar las técnicas de codificación y archivo en soporte papel:
 - Codificar información aplicando las principales técnicas existentes.
 - Archivar información aplicando las principales técnicas existentes.
- Realizar las operaciones básicas del sistema operativo:
 - Inicializar el sistema operativo.
 - Ejecutar órdenes de mantenimiento y salida de ficheros.
 - Ejecutar órdenes de mantenimientos de disco.
 - Realizar copias de seguridad.
 - Interpretar mensajes de error.
- Realizar la entrada de datos en la aplicación informática:
 - Diseñar estructuras de archivo.
 - Editar y modificar la estructura y los datos de un archivo.
 - Visualizar e imprimir los datos.
 - Seleccionar y clasificar los datos de un archivo.
- Realizar el tratamiento estadístico de datos:
 - Identificar y caracterizar los conceptos generales: datos, variables y valores.
 - Aplicar las principales técnicas de la estadística univariante: cálculo de frecuencias, de medidas de tendencia central y de dispersión.
 - Realizar representaciones gráficas.
 - Efectuar regresiones y calcular la correlación entre variables.
- Realizar el tratamiento de textos:
 - Identificar y caracterizar las opciones del menú.
 - Crear y manipular documentos.
 - Manejar ficheros, textos y bloques: dar formato, paginar e imprimir.

B) Contenidos teóricos

- Fuentes de información:
 - Las fuentes de información: tipos, contenidos y localización.
 - Criterios de acceso a las fuentes de información.

- Interpretación de la información contenida en las fuentes de información.
- Codificación y archivo de la información en soporte papel:
 - Técnicas de codificación de la información.
 - Técnicas de archivo de la información.
- Operaciones básicas del sistema operativo:
 - Inicialización del sistema operativo.
 - Ordenes de mantenimiento y salida de ficheros.
 - Ordenes de mantenimiento de disco.
 - Tratamiento de incidencias: copias de seguridad y mensajes de error.
- La entrada de datos:
 - Diseño de estructuras de archivo.
 - Introducción de la información: edición y modificación de la estructura y datos de un archivo.
 - Visualización e impresión de datos.
 - Selección de datos.
 - Clasificación de los datos de un archivo.
- Tratamiento estadístico de los datos:
 - Conceptos generales: definición de los datos, visualización de variables y valores.
 - Manipulación y transformación de datos.
 - Estadística univariante: distribución de frecuencias, medidas de tendencia central, de dispersión y representaciones gráficas.
 - Estadística multivariante: correlación y regresión.
- Tratamiento de textos:
 - Entrada al procesador: menús.
 - Creación y manipulación de documentos: inserción y borrado.
 - Manejo y tratamiento de ficheros, textos y bloques.
 - Ordenes para formato, paginación e impresión.

C) Contenidos relacionados con la profesionalidad

- Confidencialidad en la explotación y tratamiento de la información.
- Orden y método en el trabajo.
- Adopción de técnicas de mecánica corporal en el ejercicio de trabajo informatizado.
- Cumplimiento de las normas de seguridad e higiene en la utilización de equipos informáticos.
- Facilidad en la asociación de conceptos.
- Discreción y responsabilidad.
- Buena memoria y capacidad de retención de datos.
- Precisión en los cálculos y en la aplicación de fórmulas.

14. Denominación del módulo:

LA DEMANDA DE EMPLEO.

15. Objetivo del módulo:

Asumir el proceso y el manejo de las diferentes técnicas, documentaciones y medios necesarios para la captación de la demanda de empleo.

16. Duración del módulo:

100 horas.

17. Contenidos formativos del módulo:

A) Prácticas

- Realizar la captación de la demanda de empleo:
 - Recoger y codificar las informaciones referidas a:
 - Datos personales
 - Formación
 - reglada
 - otra formación (no reglada, ocupacional, cursos, seminarios, carnets profesionales, de conducción)
 - idiomas
 - informática
 - Experiencia profesional
 - ocupación
 - sector de actividad
 - nivel profesional
 - años.
 - Disponibilidad
 - jornada
 - fecha posible incorporación
 - movilidad
 - tipos de contrato que acepta el demandante
 - retribución.
 - Mecanizar la demanda de empleo:
 - Revisar y completar la codificación del protocolo
 - Introducir la demanda en el banco de datos.
- Identificar e informar sobre actuaciones posibles para mejorar la empleabilidad del demandante en cuanto a:
 - Modalidades contractuales:
 - Contratos subvencionados
 - Otros contratos.
 - Adecuar la demanda a la realidad del mercado laboral:
 - Jornada/horario
 - Retribución
 - Movilidad.
 - Ocupabilidad:
 - Formación

- ocupacional
- de adultos
- acceso a la universidad
- Inserción
 - programas públicos de empleo
 - auto-ocupación
 - técnicas y estilo de búsqueda de empleo.

B) Contenidos teóricos

- La búsqueda de empleo:
 - Variables intervinientes.
 - Perfil profesional
 - edad
 - sexo
 - formación
 - experiencia profesional.
 - Psicosociales
 - duración y motivo del desempleo
 - necesidad de empleo
 - estilo de búsqueda.
 - Conceptos básicos
 - empleabilidad
 - disponibilidad
 - ocupabilidad.
 - Recursos
 - orientación
 - formación
 - inserción
 - otros.
 - El protocolo de demanda.
- Estructura del documento:
 - Introducción.
 - Perfil profesional.
 - Disponibilidad.
 - Ocupaciones demandadas.
 - Otros servicios: orientación, formación, inserción.
 - Otros datos.
- Documentación de soporte para la codificación:
 - Manual de codificación.
 - CNO.
 - Otra documentación.

C) Contenidos relacionados con la profesionalidad

- Actuar dentro del marco legal de la intermediación laboral.
- Síntesis y estructuración de la información.
- La entrevista de demanda:
 - Saber crear un clima agradable, de eficacia y seriedad.
 - Capacidad de proporcionar la información en el nivel de diálogo del demandante.

- Adecuar la demanda a la realidad del mercado laboral.
- Seleccionar las informaciones relevantes.
- Actuar en el ámbito de sus funciones.
- Reaccionar con rapidez ante situaciones imprevistas.
- Rigurosidad en el tratamiento de la información.

14. Denominación del módulo:

LA OFERTA DE EMPLEO.

15. Objetivo del módulo:

Asumir el proceso y el manejo de las diferentes técnicas, documentaciones y medios necesarios para la captación de la oferta de empleo.

16. Duración del módulo:

100 horas.

17. Contenidos formativos del módulo:

A) Prácticas

- Análisis del puesto de trabajo ofertado:
 - Qué hace.
 - Con qué lo hace.
 - Cómo, dónde y cuándo lo hace.
- Recoger y codificar las informaciones referidas a:
 - El puesto de trabajo ofertado
 - Datos de la empresa
 - Formación.
 - reglada
 - otra formación (no reglada, ocupacional, cursos, seminarios, carnets profesionales, de conducción).
 - idiomas
 - informática.
 - Experiencia profesional
 - ocupación
 - sector de actividad
 - nivel profesional
 - años de experiencia.
 - Condiciones laborales
 - jornada
 - municipio del puesto de trabajo
 - movilidad
 - tipo de contrato
 - Retribución.
 - Condiciones de búsqueda y de selección de los candidatos
 - Número de puestos ofertados
 - Número de candidatos solicitados
 - Proceso de selección.
 - Forma y fecha de presentación de los candidatos
 - Seguimiento de la selección
 - Modo de contacto para informar del resultado.

B) Contenidos teóricos

- El análisis del puesto de trabajo.
- El protocolo de oferta:
 - Estructura del documento:
 - Introducción
 - Datos de la empresa
 - Formación
 - Experiencia
 - Condiciones laborales
 - Selección y presentación de candidatos.
 - Documentación de soporte para la codificación:
 - Manual de codificación
 - CNO
 - Otra documentación.

C) Contenidos relacionados con la profesionalidad

- Actuar dentro del marco legal de la intermediación laboral.
- Síntesis y estructuración de la información.
- La entrevista de oferta:
 - Saber crear un clima agradable, de eficacia y seriedad.
 - Capacidad de proporcionar la información en el nivel de diálogo del ofertante.
 - Orientar en la búsqueda de los candidatos.
 - Negociar las condiciones de búsqueda y seguimiento.
 - Actuar en el ámbito de sus funciones.
 - Reaccionar con rapidez ante situaciones comprometidas.
- Rigurosidad en el tratamiento de la información.

14. Denominación del módulo:

GESTIÓN DE LA OFERTA/ DEMANDA DE EMPLEO.

15. Objetivo del módulo:

Asumir el proceso y el manejo de las diferentes técnicas, documentaciones y medios necesarios para la cobertura de la oferta mediante la casación de ésta con el banco de datos de demandantes de empleo.

16. Duración del módulo:

75 horas.

17. Contenidos formativos del módulo:

A) Prácticas

- Buscar los demandantes más adecuados de la base de datos.
- Modificar los parámetros para nuevas búsquedas.
- Verificar la adecuación de la currícula.
- Comprobar la disponibilidad del demandante para la oferta.
- Derivar a los precandidatos al proceso de selección.
- Comprobar con la empresa si se requieren más precandidatos.
- Registrar y mecanizar el resultado de la selección.
- Mecanizar las incidencias generadas.
- Seguimiento de acciones posteriores con los demandantes.

B) Contenidos teóricos

- La casación de la oferta:
 - Selección de la currícula.
 - Validación de los demandantes.
 - Selección de los candidatos.
 - Evaluación de resultados.
 - Seguimiento posterior de los demandantes.
- La gestión informatizada de la oferta:
 - Criterios de casación (peso de las variables).
 - Nuevas búsquedas de candidatos.
 - Inputs necesarios para la gestión.
 - Documentación de soporte para la codificación.

C) Contenidos relacionados con la profesionalidad

- Poder conocer en un momento dado en qué estado del proceso de gestión se encuentra una oferta.
- Dominio de los procedimientos informáticos (y telemáticos).
- Saber dialogar con los empresarios y seguir con ellos el proceso de selección.